

## Opisy klientów

### Klient 1

Jesteś klientem, który preferuje mediacje i zależy tobie na przedstawieniu swoich propozycji i poznaniu propozycji drugiej strony. Dbasz o dobre relacje ze wszystkimi, ale szukasz u eksperta potwierdzenia swoich racji.

Nie chcesz, aby wszyscy wokół mówili o twoich sprawach, dlatego dbasz o poufność.

### Klient 2

Uważasz, że sprawy trzeba załatwiać konkretnie, a mediacje to strata czasu, którego zawsze tobie brakuje. Często stawiasz na swoim i zawsze znajdziesz argumenty na poparcie swojego stanowiska. Nie zamierzasz ustępować, już za dużo ustępowałeś/aś. Ekspert ma być po twojej stronie i tego od niego oczekujesz.

Jesteś gotowy/a nawet pójść do sądu, aby zawalczyć o swoje interesy.

---

### Klient 1

Jesteś klientem, który preferuje mediacje i zależy tobie na przedstawieniu swoich propozycji i poznaniu propozycji drugiej strony. Dbasz o dobre relacje ze wszystkimi, ale szukasz u eksperta potwierdzenia swoich racji.

Nie chcesz, aby wszyscy wokół mówili o twoich sprawach, dlatego dbasz o poufność.

### Klient 2

Uważasz, że sprawy trzeba załatwiać konkretnie, a mediacje to strata czasu, którego zawsze tobie brakuje. Często stawiasz na swoim i zawsze znajdziesz argumenty na poparcie swojego stanowiska. Nie zamierzasz ustępować, już za dużo ustępowałeś/aś. Ekspert ma być po twojej stronie i tego od niego oczekujesz.

Jesteś gotowy/a nawet pójść do sądu, aby zawalczyć o swoje interesy.